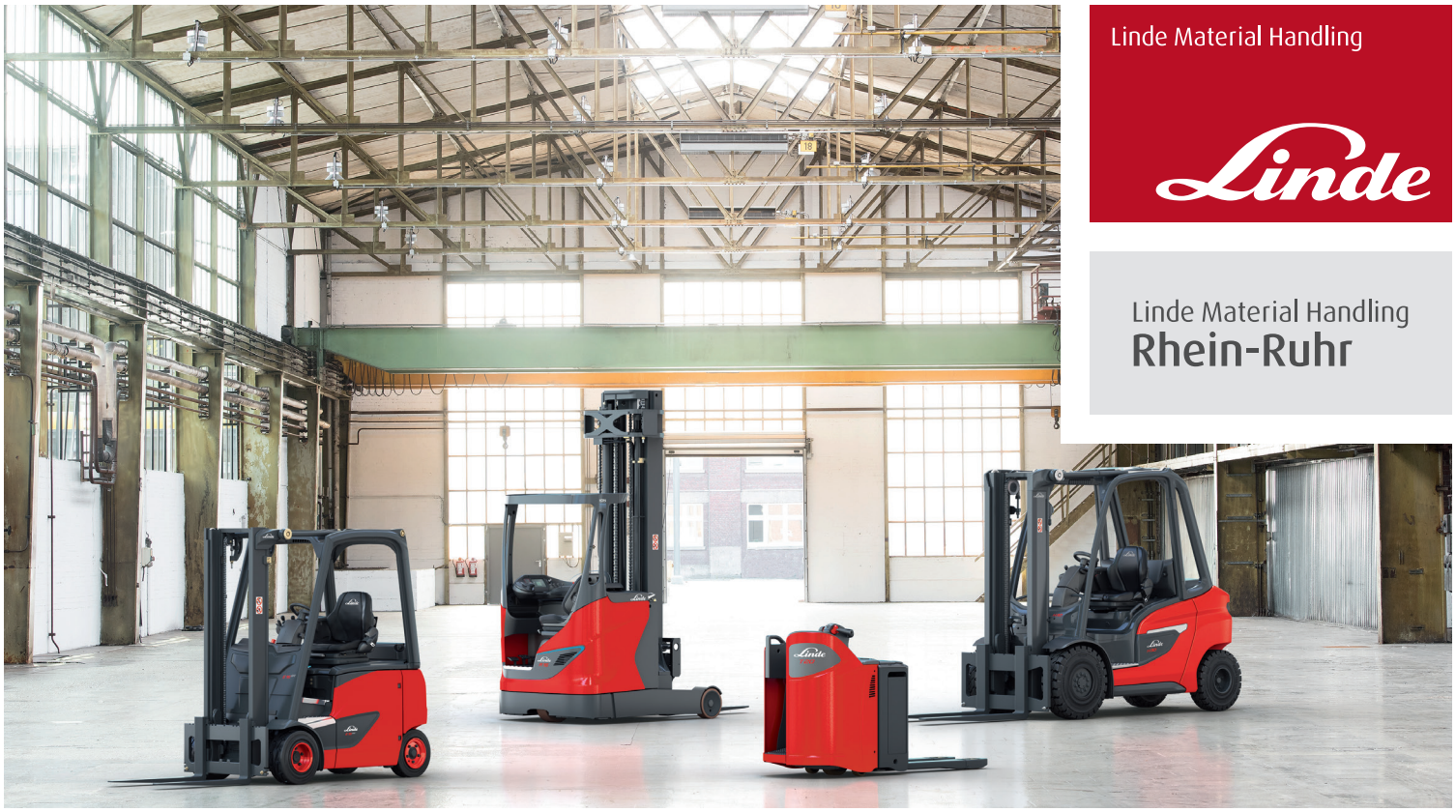

Linde Material Handling

Linde Material Handling
Rhein-Ruhr

Linde Material Handling Rhein-Ruhr entwickelt hochleistungsfähige, auf den individuellen Kundennutzen zugeschnittene Materialflusslösungen, mit denen Anwender nachhaltige Wettbewerbsvorteile erzielen. Wir setzen seit mehr als 50 Jahren Maßstäbe bei Lösungen für Flurförderzeuge, Flottenmanagement, Fahrerassistenzsysteme, Automatisierung und Serviceangebote. Mit unseren mehr als 330 Mitarbeitern betreuen wir unsere Kunden im Rheinland, Ruhrgebiet und am Niederrhein.

Wir möchten weiter wachsen und suchen Sie als Vollblut-Vertriebler für unser Team:

Verkäufer (m|w|d) im Außendienst

für unseren Standort Dortmund | Holzwickede
in Vollzeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Welche Aufgaben Sie bei uns erwarten

→ Sie sind kompetenter Ansprechpartner für unsere Linde Flurfördertechnik-Kunden im Rheinland, Ruhrgebiet und am Niederrhein
→ Sie akquirieren Neukunden und betreuen unsere Stammkunden
→ Sie erkennen neue Projektchancen und setzen diese erfolgreich um
→ Sie erstellen in Zusammenarbeit mit dem Innendienst proaktiv Angebote
→ Sie beobachten systematisch den Markt und entwickeln neue Verkaufsstrategien

Was wir von Ihnen erwarten

→ Sie besitzen eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
→ Sie verfügen über eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit Flurförderzeugen oder anderen Investitionsgütern
→ Sie besitzen technisches Interesse und Verständnis
→ Sie orientieren sich ständig am Kunden, besitzen Verhandlungsgeschick und sind kommunikationsstark
→ Sie sind kontaktfreudig, flexibel, haben ein sicheres Auftreten sowie analytische und organisatorische Fähigkeiten
→ Sie sind mobil, reisefreudig, arbeiten gerne und zielstrebig in einem erfolgreichen Team
→ Sie verfügen über sichere PC-Kenntnisse (SAP, CRM)
→ Ihr Wohnsitz liegt idealerweise im Ruhrgebiet

Was wir Ihnen bieten

→ Freuen Sie sich auf eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und erfolgreichen Team
→ Neben Ihrem Festgehalt erwarten Sie noch attraktive, erfolgsabhängige Provisionszahlungen sowie Arbeitgeberleistungen im Bereich Altersvorsorge und Vermögensbildung
→ Sie erhalten einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, sowie ein vollständiges Kommunikationspaket für das mobile Arbeiten (Smartphone, Laptop, etc.)

Klingt gut?

Dann machen Sie den ersten Schritt und senden Sie Ihre vollständigen Online-Bewerbungsunterlagen an: **bewerbung@lmh-rr.de**
Gerne beantworten wir auch Ihre Fragen.

Linde Material Handling Rhein-Ruhr GmbH & Co. KG
Frau Susanne Pelzer
Bollenheide 4 | 42781 Haan
Telefon +49 2129 345 202

www.lmh-rr.de